

Weil ich... für eine der erfolgreichsten Krankenkassen arbeiten will.

Sie wollen einen Job bei einem modernen, leistungsstarken Unternehmen? Sie wollen Ihre Stärken einbringen und erfolgsorientiert arbeiten können? Dann kommen Sie zu uns! Wir suchen eine engagierte, begeisterungsfähige Persönlichkeit als

Vertriebsleiter (m/w) Region Württemberg/Südbaden

Standort: Ravensburg, Ulm oder Heidenheim

Folgende Aufgabenschwerpunkte erwarten Sie:

- Geschäftsverantwortung zusammen mit den Führungskräften der Region Württemberg/Südbaden für den Mitglieder- und Versicherungszugang in der Region
- Entwicklung und Umsetzung der regionalen Vertriebskonzeption einschließlich eines Marktbearbeitungsplans in enger Zusammenarbeit mit den Führungskräften der Region
- Mitwirkung an der Weiterentwicklung und Ausgestaltung der Wachstumszentren der Region
- Disziplinarische Führung der Vertriebsmitarbeiter/Innen
- Eigenständige Akquisition von Neukunden, Aufbau von Netzwerken und Kooperationen insbesondere mit strategisch bedeutenden Firmenkunden
- Steuerung des Auf- und Ausbaus des Firmenkundengeschäfts
- Kommunikation und Steuerung von Vertriebsthemen gegenüber den Führungskräften der Region
- Mitwirkung an der Weiterentwicklung der SBK-Vertriebsstrategie, Vertriebsprozesse und neuer vertrieblicher Vorgehensweisen
- Mitarbeit an/Leitung von Vertriebsprojekten

Als kompetenter, anerkannter Vertriebsprofi begeistern Sie Ihre Gesprächspartner für Ihre Ideen und überzeugen sie von den Angeboten der SBK. Neben einem wirtschaftswissenschaftlichen Studium oder einer Ausbildung zum/zur Sozialversicherungsfachangestellten mit fachspezifischer Zusatzqualifikation bringen Sie bereits mehrjährige Vertriebs Erfahrung im Bereich der gesetzlichen Krankenversicherung oder aus einem Dienstleistungssektor mit und haben gute Kenntnisse der Produkte und Leistungen im Krankenversicherungsmarkt. Sie stecken voller Abenteuerlust, einen interessanten Markt gemeinsam mit einem motivierten Team zu erschließen und neue Netzwerke aufzubauen. Ihr Tatendrang und Ihre Kontaktfreude kommen Ihnen dabei ebenso zugute wie Ihre Erfahrung in der Projekt- und Vertriebsarbeit. Sie verfügen über sehr gute rhetorische Fähigkeiten und Präsentationstechniken sowie hohe Verhandlungskompetenz. Nicht zuletzt haben Sie bereits Erfahrungen in der Personalführung gesammelt.

Die ausgeschriebene Stelle entspricht genau Ihren Wünschen?
Dann informieren Sie sich jetzt ausführlicher unter: www.sbk.org/karriere
Schwerbehinderte werden bei gleicher Eignung bevorzugt.

Wir freuen uns auf Sie!

SBK Siemens-Betriebskrankenkasse
Personalabteilung, Herrn Reiner Kastizen
Heimeranstraße 31, 80339 München



Wettbewerb
Deutschlands
kundenorientierteste
Dienstleister
3. Platz 2011
Sonderpreis 2011 Krankenkasse



Handelsblatt



Die SBK ist eine starke Gemeinschaft, die ihre nahezu eine Million Versicherten rundum gut versorgt und stark fürs Leben macht – mit leistungsstarken Angeboten, mehr als 100 Jahren Erfahrung und ca. 1500 engagierten Mitarbeitern.

Werden auch Sie Teil dieser starken Gemeinschaft. Und kommen Sie zu einer der größten, kundenfreundlichsten Krankenkassen und zu einem der besten Arbeitgeber Deutschlands.

Stark fürs Leben.

